

Alternativas de Financiamiento No Tradicional...

¿Cómo Aumentar Probabilidad de Obtener \$\$\$?

Socios fundadores



Actualizado: 9/26/2009

Financiamiento = Acceso a \$\$\$

sin importar la fuente

Obtener Financiamiento No Tradicional
...Requiere Una Mentalidad Empresarial Flexible

Antes de decir “Los ‘Bancos’ No Prestan”

Pregúntate

“¿Estoy Listo Para que Me Presten?”

“¿Que Motiva al que Tiene el \$\$\$ a Prestar?”

“¿Prestaría Yo Bajo los Términos que Busco?”

Financiamiento No Tradicional

Requiere Conocimiento Empresarial Sobre la
Importancia del Balance Entre:

RIESGO y RENDIMIENTO

¿Sabes Que Dinero Te Conviene?

- **“Paciente”** = Capital de Riesgo Institucional o Privado
- **“Impaciente”** = Financiamiento Tradicional (préstamo)
- **“Hibrido”** = Financiamiento No Tradicional (algunos tipos)

Opciones de Financiamiento No Tradicional

- Prestamos Subordinados (a veces Convertibles a acciones)
- “Factoring” de Cuentas a Cobrar
- “Venture” Leasing de equipo (estructuras especializadas)
- “Sales & Lease Back” de equipo usado o inmueble
- Refinanciamiento de equipo usado o inmueble

Funciones del \$\$\$ No Tradicional

- Llenan “espacios” especializados no ocupados por Bancos
- Complementan función prestataria del Banco
- Financian activos y oportunidades mas riesgosos
- Si no existieran, menos ideas se convertirían en empresas

Como Tener Éxito Obteniendo \$\$\$

- Estudia la especialidad de cada fuente de financiamiento
- Entiende y reconoce su prioridad #1: Rendimiento = Riesgo
- Edúcate sobre el rango del gravamen de cada fuente de \$\$\$
- Proyecta conocimiento de las alternativas de financiamiento

Otros “Tips”

- El tamaño importa. Préstamo personal es mejor para < \$50K
- Un plan “Grandioso” ahuyenta fuentes de financiamiento
- Tu casa usualmente no “mezcla” con un préstamo comercial



Recuerda que para comenzar en el programa de Movimiento Empresarial, debes inscribirte en los exhibidores de: Instituto Empresarial de la Mujer o del SBTDC.

Socios fundadores



Actualizado: 9/26/2009